

## TEMPORÄRFIRMEN UND PERSÖNLICHE FIRMENBESUCHE (P02)

Dieser Kurs vermittelt den TN, wo die Besonderheiten und Chancen einer Zusammenarbeit mit Temporärfirmen liegen. Sie lernen Erfolgsfaktoren für Ihren persönlichen Auftritt bei Firmenbesuchen kennen und wissen, wann es sinnvoll ist, ihr Bewerbungsdossier persönlich abzugeben.

### ZIELPUBLIKUM / INDIKATION

Dieser Kurs richtet sich mehrheitlich an Personen, die ihre neue Stelle mittels persönlicher Firmenansprache sowie Einsätzen über Temporärfirmen suchen diesbezüglich ihr Wissen erweitern müssen. Die entsprechenden **und/oder**-Indikationen sind:

- TN müssen für die Stellensuche mit Personalvermittler und Personalverleiher zusammenarbeiten
- TN setzen persönliche Firmenbesuche bei der Stellensuche ein.

### VORAUSSETZUNG

- Sprachkompetenz B1
- TN können sich mündlich und schriftlich zu ihrem Berufsumfeld und zu persönlichen Interessen äußern.

### KURSIINHALT

- Arbeitsvertragliche Besonderheiten im Personalverleih kennenlernen
- Erfolgsfaktoren persönlicher Firmenbesuche herausarbeiten
- Firmenbesuche effektiv vorbereiten und vor Ort überzeugen

### OUTPUT

Die TN sind befähigt:

- Die Nützlichkeit einer Zusammenarbeit mit Temporär- und Stellenvermittlungsfirmen zu beurteilen
- Persönliche Kurzbesuche bei Firmen professionell vorzubereiten

### KURSDAUER UND -ORT

Der Kurs dauert 4 Stunden und findet in den Räumlichkeiten von Kiebitz statt.